

**มีตมมาภาการพชชบุรีชูใจทอปลสมุณเฒ**

**นำสนเฝ้าทอทำ...ส่งไปขายในต่างประท**

ปัจจุบันสมุนไพรไทย ก้าวไกลไปต่างประเทศมากมาย และมีผลิตภัณฑ์หลายตัวที่เกิดจากสินค้าโอท็อป ก่อนที่จะต่อยอดไปสร้างชื่อในต่างแดน เหมือนอย่างสินค้าโอท็อปสมุนไพรใน จ.เพชรบุรี ที่สามารถก้าวไกลไปจำหน่ายยังต่างประเทศ กวาดเงินเข้าเมืองไทย อย่างมากมาย

นางสาวสุวรรณา ตรีสิทธิเดช พัฒนาการจังหวัดเพชรบุรี กล่าวว่า ในอดีตผู้ที่ยังคงทะเบียนสินค้าโอท็อป จะต้องเป็นรูปแบบกลุ่ม แต่ปัจจุบันได้มีการเปิดโอกาสให้ผู้ประกอบการที่ไม่ใช่ประเภทกลุ่มสามารถเข้ามาลงทะเบียนสินค้าได้ ซึ่งก็เป็นเรื่องที่ดี จากนั้นไปทางพัฒนาชุมชน จะเข้าไปช่วยเสริม และพัฒนาในผลิตภัณฑ์ที่สอดคล้อง

เชื่อมโยงอยู่แล้วให้ดีขึ้น รวมทั้งช่องทางการจำหน่ายสินค้าให้แพร่หลายมากขึ้นด้วย ในธุรกิจที่เขาทำอยู่ได้เกิดการสร้างงานให้กับชุมชน มีการจ้างแรงงานในชุมชน ซึ่งเป็นสิ่งที่ดี และถือเป็นเรื่องโชคดีของ อ.แก่งกระจาน



“ผึ่งมันชอบดอกบัวและดอกกุหลาบ ก็นำจะเลี้ยงผึ้งแล้วเอาน้ำผึ้งที่ได้จากดอกไม้ทั้ง 2 ชนิด จำหน่ายเสียเลย เมื่อกิดอย่างนั้นแล้วก็เลยศึกษาวิธีการเลี้ยงผึ้งในหลายด้าน ทั้งยุทูป การเข้าอบรมการเลี้ยงผึ้งในหลาย ๆ ที่ และได้้นำความรู้มาทดลองเลี้ยง ลองผิดลองถูกด้วยตัวเองใช้เวลาประมาณ 2 ปี จนสามารถรู้วิธีเลี้ยงผึ้งจนตอนเป็นอย่างดี ทำให้รู้ว่าการเลี้ยงผึ้งไม่ใช่เรื่องยาก ในขณะที่กุหลาบพันธุ์ซึ่งนำมาปลูกก็ไม่มีแมลงและหนอนรบกวนเลย” นางสาวอภิสันท์ กล่าว

**“นำผึ้งและชาจากดอกบัวน้ำเงิน น้ำผึ้งและชาจากดอกกุหลาบ น้ำไอศรโฮลที่สกัดจากดอกกุหลาบล้วน ๆ เพื่อจัดโภชนาให้เกิดความสดชื่น น้ำมันหอมระเหยจากดอกกุหลาบ จึงเป็นตัวอย่างโอท็อป ที่น่าสนใจในยุคที่คนใส่ใจในสมุนไพร”**

จ.เพชรบุรี ที่มีผู้ประกอบการเข้ามาสร้างผลิตภัณฑ์ใหม่ ๆ และรายได้ให้กับชุมชนควบคู่ไปด้วย หากมีการต่อยอดช่วยสนับสนุนให้ตัวผลิตภัณฑ์ส่งจำหน่ายอย่างแพร่หลายมากขึ้น โดยเฉพาะตลาดต่างประเทศ จะสร้างชื่อเสียงให้กับประเทศไทยด้านสมุนไพรมากขึ้น เพราะปัจจุบันผลิตภัณฑ์ที่มาจากสมุนไพรค่อนข้างมาแรง ประชาชนให้ความสนใจมากขึ้น โดยมีตัวอย่างที่ประสบความสำเร็จ คือ ผลิตภัณฑ์สมุนไพรของ นางสาวอภิสันท์ ที่ศนวิสุธาร্থ อายุ 51 ปี อยู่บ้านเลขที่ 61 หมู่ 11 ต.แก่งกระจาน อ.แก่งกระจาน จ.เพชรบุรี ซึ่งได้แก่ น้ำผึ้งและชาจากดอกบัวน้ำเงิน น้ำผึ้งและชาจากดอกกุหลาบ น้ำไอศรโฮลที่สกัดจากดอกกุหลาบล้วน ๆ เพื่อจัดโภชนาให้เกิดความสดชื่น น้ำมันหอมระเหยจากดอกกุหลาบ จึงเป็นตัวอย่างโอท็อป ที่น่าสนใจในยุคที่คนใส่ใจในสมุนไพร

ทางด้าน นางสาวอภิสันท์ เปิดเผยว่า ตลาดส่วนใหญ่จะส่งไปจำหน่ายยังต่างประเทศ ส่วนในประเทศไทย จะขายให้เฉพาะกลุ่มเพื่อนและกลุ่มที่ชอบใช้ผลิตภัณฑ์จากธรรมชาติที่ปลอดภัย 100 เปอร์เซ็นต์ ซึ่งน้ำมันหอมระเหยจากดอกกุหลาบ ทางลูกค้าที่ซื้อไปได้นำไปต่อยอดเป็นเซรั่ม ใช้บำรุงใบหน้า ผลิตภัณฑ์จากบัวน้ำเงินกับดอกกุหลาบ จะมีขายทั้งปี แต่ก็ได้ไม่มียากขาย อย่างเช่น น้ำผึ้งจากดอกกุหลาบ จะทำได้เพียง 300 ขวดต่อเดือน เพราะมีข้อจำกัดคือ ดอกกุหลาบจะออกดอกเต็มที่ 1 เดือน จากนั้นต้องตัดตกแต่งกิ่งใช้เวลา 2-3 อาทิตย์ กว่าที่จะออกดอกใหม่ ส่วนจะมีการเพิ่มผลิตภัณฑ์สมุนไพรตัวอื่นอีกหรือไม่ เป็นเรื่องของอนาคตเพราะตอนนี้ทำอยู่ในครอบครัวและมีลูกจ้างเป็นเพื่อนบ้านในชุมชนใกล้เคียงไม่กี่คน

นางสาวสุวรรณา พัฒนาการจังหวัดเพชรบุรี กล่าวเสริมว่า ผลิตภัณฑ์ ที่ นางสาวอภิสันท์ ได้ทำอยู่ถือเป็นผลิตภัณฑ์ที่ปราศจากสารเคมีทำให้ช่องทางการจำหน่ายไปได้ไกล ซึ่งแปลกที่ผู้ประกอบการได้เปิดตลาดขายกับต่างประเทศมานาน แต่ตลาดในประเทศไทยเพิ่งเปิดตัว และเพิ่งขงจดทะเบียนขอขึ้นเป็นสินค้าโอท็อป และทราบว่ามีารขงจดทะเบียนเกี่ยวกับอาหารและยา หรือ อย. เพื่อให้ผู้บริโภคเกิดความมั่นใจมากขึ้น และจากการที่ได้ดูการผลิตทุกขั้นตอนจะใส่ใจความสะอาดเป็นอย่างดี ดังนั้นการส่งเสริมในตัวผลิตภัณฑ์ให้เป็นสินค้าโอท็อปก็ไม่มีปัญหาเพียงแต่ต้องเป็นไปตามกระบวนการของการคิดสรรเท่านั้น

ภัทรพวงษ์ ปานเป็นทอง