

ฟาร์มกล้วยไม้ครบวงจร

มิติใหม่ของธุรกิจกล้วยไม้ไทย



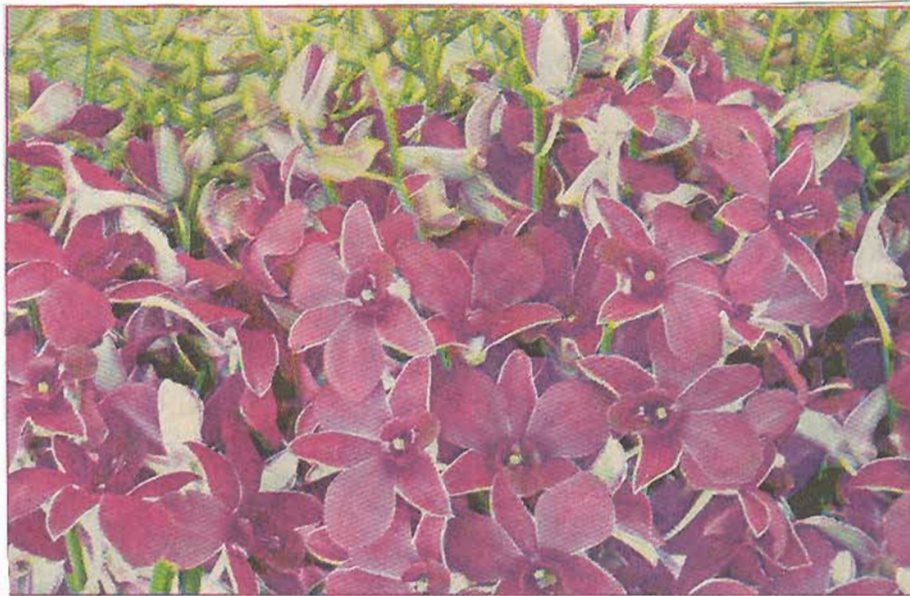
นับตั้งแต่ ท่านศาสตราจารย์ระพี สาคริก ซึ่งเป็นบิดาแห่งกล้วยไม้ของไทยได้ส่งเสริมให้มีการผลิตกล้วยไม้เป็นธุรกิจเพื่อการส่งออก เกษตรกรผู้ผลิตกล้วยไม้ได้พัฒนาปรับปรุงพันธุ์จนได้รับการยอมรับจากตลาดส่งออกตั้งแต่ปี 2508 เป็นต้นมา มีมูลค่าในการส่งออกในช่วงปี 2542-2545 เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง จากมูลค่า 1,193.4 ล้านบาทในปี 2542 เพิ่มขึ้นเป็น 1,789.9 ล้านบาท และ 1,985.5 ล้านบาท ในปี 2544 และ 2545 ตามลำดับ โดยมีตลาดหลักที่สำคัญ ได้แก่ ญี่ปุ่น สหรัฐอเมริกา และอิตาลี นอกจากนั้นก็ยังมียังมีตลาดที่น่าสนใจ เช่น เนเธอร์แลนด์ จีน ไต้หวันฮ่องกง เยอรมนี และแคนาดา เป็นต้น และธุรกิจการส่งออกกล้วยไม้เองสามารถกอบกู้วิกฤติเศรษฐกิจของเกษตรกรผู้ผลิตและผู้ส่งออกกล้วยไม้ในช่วงวิกฤติที่ผ่านมาได้อย่างภาคภูมิใจ ซึ่ง คุณดวง หรือแอร์ และคุณธนิตาหรือแดง คุ่มวิเชียร แห่ง “ฟาร์มแอร์ออร์คิด แล็บ” สองสามี-ภรรยา ที่เป็นเกษตรกรผู้ผลิตกล้วยไม้ที่อำเภอบางเลน จังหวัดนครปฐม สามารถขึ้นชั้นในเรื่องนี้ได้

ในขณะที่ผู้ประกอบการทั้งประเทศกำลังประสบภาวะวิกฤติเศรษฐกิจ ซึ่งคุณแอร์และคุณแดงก็ได้รับผลกระทบนั้นเช่นเดียวกัน ทั้งคู่มีหนี้อยู่ในมือเกือบ 20 ล้านบาท แต่ทั้งคู่ก็พร้อมที่จะต่อสู้เพื่อฝ่าฟันมันไปให้ได้ ต่างก็มีความมั่นใจว่าธุรกิจการส่งออกดอกกล้วยไม้ยังมีช่องทางที่จะขยายตัวได้ดี พวกเขาได้คาดการณ์ว่าแนวโน้มธุรกิจส่งออกต้นกล้วยไม้โดย

เฉพาะต้นกล้วยไม้ทั้งแบบในขวดและในกระถางที่ได้จากการเพาะเลี้ยงเนื้อเยื่อจะเป็นสินค้าเพื่อการส่งออกที่มีแนวโน้มขยายตัวได้ดีอีกประเภทหนึ่ง ซึ่งในขณะนั้นความต้องการต้นกล้วยไม้ทั้งตลาดในประเทศและต่างประเทศยังมีจำนวนมาก จะส่งผลให้ธุรกิจเพาะเลี้ยงเนื้อเยื่อเข้ามามีบทบาทในธุรกิจการค้ากล้วยไม้มากขึ้นอย่างแน่นอน จึงได้มุ่งความสนใจไปยังเทคโนโลยีการเพาะเลี้ยงเนื้อเยื่อกล้วยไม้ โดยลงทุนในการสร้างห้องแล็บหรือห้องปฏิบัติการเพาะ

เลี้ยงเนื้อเยื่อและจ้างผู้เชี่ยวชาญจากฟิลิปปินส์มาสอน แต่ก็ยังพบปัญหา เนื้อเยื่อไม่สามารถนำไปเพาะเลี้ยงให้เป็นต้นกล้วยไม้ได้ แต่ในที่สุดปัญหาที่เผชิญมานั้นเหมือนเส้นผมบังภูเขาเท่านั้นเอง เมื่อคุณนพดล ไตรภานนท์ ผู้เชี่ยวชาญด้านการเพาะเลี้ยงเนื้อเยื่อได้มาช่วยแก้ไขปัญหานั้นให้หมดไป สามารถผลิตกล้วยไม้จากการเพาะเลี้ยงเนื้อเยื่อของไทยจนเป็นที่ยอมรับของตลาดส่งออก หลังจากนั้นไม่นานคุณแอร์และคุณแดงสามารถคืนทุนได้อย่างรวดเร็ว จนปัจจุบัน “ฟาร์มแอร์ออร์คิด แล็บ” ได้มาขึ้นอยู่แถวหน้าสามารถผลิตกล้วยไม้เพื่อส่งออกประกอบด้วยดอกกล้วยไม้ประมาณร้อยละ 80 ส่วนที่เหลืออีกร้อยละ 20 เป็นการส่งออกในลักษณะต้นกล้วยไม้แบบในขวดที่ได้จากการเพาะเลี้ยงเนื้อเยื่อ นอกจากนี้





คุณแอร์ยังได้ผสมและพัฒนาพันธุ์กล้วยไม้ขึ้นใหม่เป็นจำนวนมากที่มีชื่อเสียงมีถึง 30-40 พันธุ์ทีเดียว แต่พันธุ์ที่คุณภาพของดอกมีความสม่ำเสมอ กลีบดอกแข็งแรง มีอายุบานทนนาน สามารถทนต่อสภาพอากาศ และกำลังเป็นที่นิยมของตลาดส่งออกในยุโรป ได้แก่ เรนบูลหรือกระทิงแดง นอกจากนั้นก็ยังมี ลัดแอร์ดำ โซเนีย และอีเมลด้า เป็นต้น

สำหรับตลาดในประเทศนอกจากดอกกล้วยไม้จะเน้นต้นกล้วยไม้หรือไม้กระถาง เนื่องจากเป็นสินค้าที่กำลังขยายตัวได้ดี โดยเฉพาะต้นกล้วยไม้แบบในขวดจำหน่ายแก่เกษตรกรผู้เลี้ยงกล้วยไม้ ส่วนต้นกล้วยไม้ในกระถางจำหน่ายแก่พ่อค้าผู้จำหน่ายต้นไม้ดอกไม้ประดับ มีผู้คนมานั่งดู หรือช้อนเงินเป็นไม้เด่น และได้แบ่งส่วนหน้าฟาร์มจำนวน 2 ไร่จากเนื้อที่ฟาร์มทั้งหมด 120 ไร่ เพื่อเป็นโชว์รูมและจำหน่ายปลีกต้นกล้วยไม้ที่ให้ออกแล้วในราคาที่ย่อมเยาอย่างไม่น่าเชื่อ เพื่อยุทธการดันละ 20 บาทเท่านั้น แต่ถ้ายังไม่ให้ออกก็ราคาเพียงต้นละ 5-10 บาท มีรถเข็นสามารถเดินเลือกต้นกล้วยไม้ได้ตามความพอใจ จนได้รับการขนานนามว่า “ซูเปอร์มาร์เกตกล้วยไม้” แห่งแรกและแห่งเดียวในประเทศไทย นับว่า “ฟาร์มแอร์ออร์คิด แล็บ” เป็นฟาร์มกล้วยไม้ครบวงจรซึ่งเป็นมิติใหม่ของธุรกิจกล้วยไม้ไทย

คุณปาริชาติ ศรีวิพัฒน์ ผู้อำนวยการสำนักงานส่งเสริมการเกษตรเขตที่ 2 จังหวัดราชบุรี ได้กล่าวชื่นชมว่าความสำเร็จของคุณดวงหรือแอร์และคุณธนิศาหรือแดงนับเป็นตัวอย่างของเกษตรกรผู้ที่มีความมุ่งมั่นและไม่ย่อท้อต่อปัญหาและอุปสรรคพร้อมที่จะเรียนรู้และนำเทคโนโลยีใหม่ ๆ มาประยุกต์ใช้ในฟาร์มให้ก้าวล้ำนำหน้าอยู่เสมอ จึงสนับสนุนให้เป็นอีกหนึ่งแหล่งท่องเที่ยวเชิงเกษตรของจังหวัดนครปฐมและภาคตะวันตก หากเกษตรกรท่านใดสนใจจะทำสวนกล้วยไม้เพื่อการค้า หรือมือใหม่หัดปลูกก็ควมสามารถมาขอคำปรึกษาแนะนำหรือเลือกซื้อต้นกล้วยไม้ของ “ฟาร์มแอร์ออร์คิด แล็บ” ได้โดยตรง ณ เลขที่ 23/1 หมู่ 3 ต.นราภิรมย์ อ.บางเลน จ.นครปฐม โทรศัพท์ 0-3429-8263, 0-1916-2342, 0-1438-2633 ได้ทุกวัน.

อมรศรี ตูยระพีวงศ์