

ปลาบิล-กุ้งก้ามกรามซีพี เลี้ยงบ่ม่าย โตไว ราคาดี

“อี...สมชาย บุญเหลือ

การเลี้ยงกุ้งเลี้ยงปลาถ้าใครรู้ช่องทาง
ทำกินก็สร้างรายได้เป็น
อย่างดี การเลี้ยงสมัยก่อน
เกษตรกรจะเลี้ยงกันเอง
ตามยถากรรม โชคดีสัตว์
ที่เลี้ยงไม่ตายมากก็ดีไป
แต่ทุกรายก็มักจะประสบ
ปัญหาเหมือนกัน คือ เมื่อ
จับขาย หักกลบสนนนี้ หักค่าใช้จ่าย
จ่าย ค่าแรง ค่าอาหาร ก็แทบจะไม่เหลือ
อะไร โชคร้ายหนักถูกพ่อค้าคนกลางกด
ราคาอีกแทนที่จะรับเงินเป็นกอบเป็นกำก็
ต้องรับกรรมไป โอ้ย...จะบ้าตาย

ปัญหาทั้งหลายทั้งปวงที่กล่าวมา
กำนันนิคม นักคุย กำนัน ต.โพหัก
เกษตรกร อ.บางแพ จ.ราชบุรี เคยประสบ
พบเจอมาแล้ว เพราะเปลี่ยนอาชีพจาก
ทำนามาเลี้ยงปลา เลี้ยงกุ้ง ตามที่คนใน
พื้นที่กำลังนิยมกัน ประเภทเลี้ยงตามมี
ตามเกิด ลองผิดลองถูก ปัญหาที่พบก็
เหมือนกัน เมื่อจับขายทุนหายกำไรหด
เนื่องจากไม่มีประสบการณ์นั่นเอง



นิคม

ในที่สุดกำนันนิคมก็เปลี่ยนรูปแบบ
การเลี้ยงใหม่ บนเนื้อที่ 150 ไร่ หันมา
เลี้ยงระบบปิดตามคำแนะนำของตัวแทน
บริษัท เจริญโภคภัณฑ์อาหาร หรือซีพีเอฟ
เขาเลือกเลี้ยงปลาทั้งบิลและเลี้ยงกุ้งก้าม
กราม การเลี้ยงครั้งใหม่มีการบริหาร
จัดการอย่างเป็นระบบตั้งแต่เลือกพันธุ์กุ้ง
การเลี้ยง การดูแลรักษา และการจัด
จำหน่าย ทุกขั้นตอนซีพีเอฟจะส่งเจ้า
หน้าที่มาดำเนินการให้ทั้งหมดกำนันนิคม
มีเพียงที่ดิน และออกแรงดูแลช่วงที่เลี้ยง
ให้โตเท่านั้น

กุ้งก้ามกรามจากเดิมเลือกสายพันธุ์
สุพรรณบุรีมาเลี้ยง แต่ด้วยความไม่มี
ประสบการณ์และความรู้ ทำให้กำนัน
นิคมเป็นหนี้เป็นสินนับล้านบาทการเลี้ยง
ครั้งใหม่เขานำลูกพันธุ์จากซีพีเอฟมาเลี้ยง
ทุกขั้นตอนตั้งแต่เตรียมบ่อการอนุบาลลูก
พันธุ์ การให้อาหาร จะทำตามโปรแกรม
ที่ถูกกำหนดขึ้นทั้งหมด

ใช้เวลาเพียง 3 เดือนกว่า ก็สามารถจับขายได้ ก่อนเจอกำนันเพียง 1 วัน จับกุ้งก้ามกรามตัวผู้ 12 ตัว หนัก 1 กิโลกรัม ได้เงินกิโลกรัมละ 365 บาท ถ้าตัวเล็กลงมาหน่อยขายกิโลกรัมละ 250 บาท ส่วนตัวเมีย 175 บาท ตั้งแต่เลี้ยงกุ้งมาหลายปีกำนันนิคมยืนยันว่าปีนี้เป็นราคาดีที่สุด ซึ่งพื้นที่ 150 ไร่ จับกุ้งขายได้เงิน 2-3 ล้านบาท หักค่าใช้จ่ายทุกอย่างแล้วเหลือกำไรเข้ากระเป๋า 1.5 ล้านบาท 1 ปีเขาล้างหนี้ได้ทั้งหมด

กำนันนิคม เล่าว่า สมัยก่อนเลี้ยงกุ้งสายพันธุ์สุพรรณบุรี ขายได้กิโลกรัมละ 120 บาท ก็ถือว่าดีแล้ว แต่ที่ต่างกันกุ้งของซีพีเอฟโตเร็ว แข็งแรง ใช้ระยะเวลาเลี้ยงน้อย และลงทุนต่ำ ยิ่งกุ้งตัวใหญ่ก็ยิ่งได้ราคา

นอกจากนั้น ยังนำพื้นที่บ่อกุ้งบางส่วนเข้าโครงการเลี้ยงปลาหับทิมในกระชังอีกด้วย โดยจะไม่ปล่อยรวมกัน ไม่เช่นนั้นปลาหับทิมและกุ้งจะหนาแน่น เลี้ยงไม่โต น้ำจะเสียง่าย แต่การแยกเลี้ยงในกระชังทำให้การดูแลสะดวก และขุนให้โตได้ดีกว่า เมื่อปลาตัวโตราคา

ก็ดีตามด้วย

ปลาหับทิมใช้เวลาเลี้ยงเพียง 3 เดือน ก็สามารถจับขายได้เช่นกัน เลี้ยงตามโปรแกรมสำเร็จรูปของซีพีเอฟ ข้อดีของการเลี้ยงในกระชังคือการจัดการง่าย ขนาดของปลาจะไม่แตก เพราะการให้อาหารปลาจะกินอาหารอย่างทั่วถึง แต่ถ้าเลี้ยงในบ่อปลาจะโตไม่เท่ากัน เนื่องจากบ่อกว้าง ตัวไหนไม่ได้กินก็จะไม่ได้กินเลย ทำให้ไม่โต

การเลี้ยงปลาหับทิมของกำนันนิคม ไม่มากไม่น้อย เพียง 30 กระชังเท่านั้นเอง กำไรจากการขายปลาหับทิมล่าสุดเขาได้กระชังละ 25 หมื่นบาท ราคาขายกิโลกรัมละ 70 บาท ขนาดใหญ่ที่สุดอย่างเล็กสุด 55-40 บาท ซึ่งจะมีน้อย ส่วนใหญ่จะได้ปลาขนาดใหญ่ โดยทางซีพีเอฟจะหาคนจับ หาดลาดให้ทั้งหมด เจ้าของดูก็โล่งเพียงอย่างเดียวว่าขาดตกบกพร่องหรือไม่

ข้อดีของปลาในกระชัง คือ เนื้อปลาจะไม่มึนกลิ่นโคลน รสชาติดีกว่าเลี้ยงในบ่อดิน ถูกปากคนที่ชอบรับประทานปลา

อย่างไรก็ตาม การเลี้ยงกุ้งก้ามกรามและเลี้ยงปลาหับทิมระบบปิด ใช่ว่าจะสะดวกโยธินทั้งหมด ปัญหาที่ประสบอยู่คือต้องระวังนกกินปลาบินมาโฉบเอาลูกปลาในบ่อไปหมด เจ้าของต้องนำเชือกมาขึงเพื่อไล่นก วิธีง่าย ๆ ภูมิปัญญาชาวบ้านใช้ได้ผลอย่างไม่น่าเชื่อ!!! ○